

# 2026 Grant Application

## Via Alchemer Form

### **About**

The Next Gen Giving Circle (“NGGC”) was established in 2019 to cultivate the next generation of philanthropists in the Greater Washington region.

Since 2020, the Giving Circle has given over \$200,000 in funding to small, local nonprofits. Next Gen Giving Circle members take a trust-based philanthropy approach by funding general operating support, giving two-year grants, and eliminating reporting requirements from grantees. We aim to make the proposal process as streamlined as possible by offering multiple ways to submit an application, removing word and character limits, and we continuously seek feedback from applicants and grantees for ways to improve our administrative processes.

### **Acerca del Next Gen Giving Circle**

Fundado en 2019, la misión del Next Gen Giving Circle (NGCC) es cultivar la próxima generación de filántropos para la región Metropolitana de Washington.

Desde el año 2020, el Giving Circle ha dado más de \$200,000 en fondos de subvención a pequeñas organizaciones locales sin ánimo de lucro. Los miembros del Next Gen Giving Circle creen en una filantropía basada en confianza por medio de la cual se subvencionan fondos de uso operativo por dos años y se eliminan requisitos de presentación de informes a las organizaciones beneficiadas.

Nuestro objetivo es simplificar el proceso de aplicación lo más posible ofreciendo varias formas de enviar la aplicación, y solicitando comentarios por parte de los aplicantes y organizaciones subvencionadas para la mejora de nuestros procesos administrativos.

### **What We Fund**

Giving Circle members recognize that not everyone has access to the same resources and tools for building wealth or financial security, such as access to loans, high-wage jobs, homeownership, entrepreneurship opportunities, or more. The COVID-19 pandemic deepened many of these existing inequities. NGGC will continue to focus its grantmaking on supporting organizations that work with people who have historically and unjustly been left out of traditional wealth-building opportunities to promote financial security for those most directly impacted by racial and economic injustice.

Beginning in 2026, Giving Circle members will choose one component of economic justice to fund each year. This change is being made in response to feedback from previous applicants that it would be helpful for NGGC to more clearly define its funding focus and to try to increase the rate of successful grant applications. This year, members have chosen to fund housing justice, which can include (but is not limited to) ensuring affordable housing, increasing housing stability, and reducing gentrification and displacement. Borrowing from the [Urban Institute’s definition](#), we understand that housing justice intersects with economic justice by ensuring that everyone has access to housing that promotes their health, well-being, and upward mobility.

Specific examples of work can include (but are not limited to) tenant organizing and strengthening renter protections, eviction prevention, affordable housing advocacy, supporting

neighbors experiencing homelessness, exploring or strengthening cooperative housing models, improving rates of homeownership, or addressing redlining and Indigenous land theft through reparations, landback, or other measures.

We invite applications from organizations with annual budgets of **\$750,000 or less**. Applicants can apply for coalition or partnership-based work, and use the general operating funds we provide to sustain existing work or pilot new work. All applicants must be working with historically under-resourced communities in the Greater Washington region to build wealth or financial security, and have been operating for at least one year.

Organizations must either primarily serve communities in the Greater Washington region or be applying for funds to serve communities in the Greater Washington region (the Washington, DC metropolitan area includes Prince George's and Montgomery Counties in Maryland, and Northern Virginia).

Applications will be accepted between **June 1, 2026 and July 31, 2026, at 11:59 PM ET**. If applicants are not eligible, they will be notified within two weeks of submitting an application. Applicants can also sign up for 15-minute 1:1 chats with a Giving Circle member to discuss their fit and eligibility. All applicants will be notified of their application status by **September 30, 2026**. Finalists will be selected for a virtual meeting with NGGC members in October 2026, with final grant decisions made in November 2026 and funds disbursed before the end of December 2026.

### **Lo Que Financiamos**

Los miembros del Giving Circle reconocen que no todos tienen acceso a los mismos recursos y herramientas para generar patrimonio o seguridad financiera, tales como acceso a préstamos, empleos con salarios altos, propiedad de vivienda, oportunidades de emprendimiento y más. La pandemia de COVID-19 profundizó muchas de estas desigualdades existentes. El NGGC continuará enfocando sus subvenciones en apoyar a organizaciones que trabajen con personas que, histórica e injustamente, han sido excluidas de las oportunidades tradicionales de generación de patrimonio, con el fin de promover la seguridad financiera de quienes se ven más directamente afectados por la injusticia racial y económica.

A partir de 2026, los miembros del Giving Circle elegirán cada año un componente específico de la justicia económica para financiar. Este cambio responde a los comentarios de solicitantes anteriores, quienes señalaron que sería útil que el NGGC definiera más claramente su enfoque de financiamiento para intentar aumentar la tasa de éxito de las solicitudes. Este año, los miembros han elegido financiar la justicia de vivienda, la cual puede incluir (pero no se limita a) garantizar viviendas asequibles, aumentar la estabilidad de vivienda y reducir la gentrificación y el desplazamiento. Basándonos en la definición del [Urban Institute](#), entendemos que la justicia de vivienda se cruza con la justicia económica al garantizar que todas las personas tengan acceso a una vivienda que promueva su salud, bienestar y movilidad ascendente.

Ejemplos específicos de trabajo incluyen (pero no se limitan a):

- Organización de inquilinos y fortalecimiento de sus protecciones.
- Prevención de desalojos.
- Abogacía por la vivienda asequible.

- Apoyo a vecinos en situación de calle.
- Exploración o fortalecimiento de modelos de vivienda cooperativa.
- Mejora de las tasas de propiedad de vivienda.
- Abordar el *redlining* (discriminación financiera histórica) y el robo de tierras indígenas mediante reparaciones, la devolución de tierras (*landback*) u otras medidas.

Invitamos a presentar solicitudes a organizaciones con presupuestos anuales de **\$750,000 o menos**. Los solicitantes pueden postularse para trabajos basados en coaliciones o asociaciones, y utilizar los fondos operativos generales que proporcionamos para mantener proyectos existentes o iniciar nuevos programas. Todos los solicitantes deben trabajar con comunidades históricamente desatendidas en el área Metropolitana de Washington para construir patrimonio o seguridad financiera, y deben haber estado operando durante al menos un año.

Las organizaciones deben servir principalmente a comunidades en el área Metropolitana de Washington o solicitar fondos para servir a comunidades en esta misma área (el área metropolitana de Washington, DC incluye los condados de Prince George's y Montgomery en Maryland, y el norte de Virginia).

Las solicitudes serán aceptadas entre el **1 de junio de 2026 y el 31 de julio de 2026, a las 11:59 p. m. (hora del Este)**. Si los solicitantes no cumplen con los requisitos, serán notificados dentro de las dos semanas posteriores a la presentación de su solicitud. Los interesados también pueden inscribirse para charlas personalizadas de 15 minutos con un miembro del Giving Circle para discutir su compatibilidad y elegibilidad. Todos los solicitantes serán notificados sobre el estado de su solicitud antes del **30 de septiembre de 2026**. Los finalistas serán seleccionados para una reunión virtual con miembros del NGGC en octubre de 2026; las decisiones finales de las subvenciones se tomarán en noviembre de 2026 y los fondos se desembolsarán antes de finales de diciembre de 2026.

### **Grant Eligibility**

Please respond to the following five statements. If you meet these conditions, you are eligible to apply for an NGGC grant and can submit an application. If you have questions about eligibility, please email us at [info@nextgengivingcircle.org](mailto:info@nextgengivingcircle.org).

Please note: Organizations that received a grant from NGGC in 2025 will automatically receive a modest follow-up grant in 2026. They are ineligible to receive funding beyond the follow-up grant this year, and they should not submit an application.

1. Our organization has a current 501(c)(3) status or a fiscal sponsor with a current 501(c)(3) status. If I am applying with one or more partners, our organization is the main point of contact and has a current 501(c)(3) status or a fiscal sponsor with a current 501(c)(3) status. (All grant finalists will be asked to provide an IRS tax-exempt letter for their organization or fiscal sponsor.)
  - a. Yes
  - b. No

2. For 501(c)(3) organizations: our organization has at least one year of financial records. For fiscally-sponsored projects: we can provide documentation showing that we have been in our current fiscal sponsorship arrangement for at least one year. (All grant finalists will be asked to provide the most recent IRS Form 990 for their organization or fiscal sponsor, along with proof of fiscal sponsorship.)
  - a. Yes
  - b. No
3. Our organization's annual operating budget is \$750,000 or less, demonstrated by the last fiscal year's financial statements or IRS Form 990, or by the current fiscal year's financial statements. (All grant finalists will be asked to provide the most recent financial statements for their organization.)
  - a. Yes
  - b. No
4. Our organization primarily works in and serves one or more jurisdictions in the Greater Washington region, and/or is seeking grant funding to primarily support communities in this region (the Washington, DC metropolitan area includes Prince George's and Montgomery Counties in Maryland, and Northern Virginia).
  - a. Yes
  - b. No
5. Our organization works with historically under-resourced communities in the region to build wealth or financial security, specifically through housing justice work that aims to ensure everyone has access to housing that promotes their health, well-being, and upward mobility.
  - a. Yes
  - b. No

### **Elegibilidad de Subvención**

Favor de responder a las siguientes cinco preguntas. Si su organización cumple con estas condiciones, es elegible para aplicar para fondos de NGGC y la invitamos a enviar una aplicación. Si tiene preguntas sobre la elegibilidad, favor mandar un correo a [info@nextgengivingcircle.org](mailto:info@nextgengivingcircle.org).

Tome nota: Las organizaciones que recibieron un fondo de NGGC en 2025 automáticamente recibirán una modesta subvención en 2026. Estas organizaciones no son elegibles para recibir fondos este año y no deberán aplicar.

1. Nuestra organización cuenta con un estatus 501(c)(3) vigente o con un patrocinador fiscal que tiene un estatus 501(c)(3) vigente. Si me postulo con uno o más socios, nuestra organización es el punto de contacto principal y cuenta con un estatus 501(c)(3) vigente o con un patrocinador fiscal que posee dicho estatus. (A todos los finalistas se les solicitará una carta de exención de impuestos del IRS de su organización o de su patrocinador fiscal).
  - a. Si
  - b. No

2. Para organizaciones 501(c)(3): nuestra organización cuenta con al menos un año de informes financieros. Para proyectos con patrocinio fiscal: podemos proporcionar documentación que demuestre que hemos estado bajo nuestro actual acuerdo de patrocinio fiscal durante al menos un año. (A todos los finalistas se les solicitará el Formulario 990 del IRS más reciente de su organización o de su patrocinador fiscal, junto con una prueba de patrocinio fiscal).
  - a. Si
  - b. No
  
3. El presupuesto operativo anual de nuestra organización es de \$750,000 o menos, lo cual se puede demostrar mediante los estados financieros o el Formulario 990 del IRS del último año fiscal, o mediante los estados financieros del año fiscal en curso. (A todos los finalistas se les solicitará proporcionar los estados financieros más recientes de su organización).
  - a. Si
  - b. No
  
4. Nuestra organización trabaja y presta servicios principalmente en una o más jurisdicciones del área metropolitana de Washington, DC, y/o está solicitando fondos de subvención para apoyar principalmente a comunidades en esta región (el área metropolitana de Washington, DC incluye los condados de Prince George's y Montgomery en Maryland, y el norte de Virginia).
  - a. Si
  - b. No
  
5. Nuestra organización trabaja con comunidades históricamente desatendidas en la región para generar patrimonio o seguridad financiera, específicamente a través de labores de justicia de vivienda que buscan garantizar que todas las personas tengan acceso a una vivienda que promueva su salud, bienestar y movilidad ascendente.
  - a. Si
  - b. No

### **General Information**

#### *Point of Contact*

1. Name: \_\_\_\_\_
  
2. Title/affiliation: \_\_\_\_\_
  
3. Phone number: \_\_\_\_\_
  
4. Email address: \_\_\_\_\_
  
5. How did you hear about this grant opportunity?
  - a. Email from NGGC
  - b. Social media
  - c. Online search
  - d. Referral from previous NGGC grantee
  - e. Other: Write-in

### **Organization information**

1. Organization name: \_\_\_\_\_
2. Mailing address: \_\_\_\_\_
3. Website (if the organization doesn't have an independent site, include any link (i.e. Facebook page) that showcases your work: \_\_\_\_\_
4. Does your organization have a fiscal sponsor? Yes/No
5. Federal Employer Identification Number (EIN) (If your organization is not a 501(c)(3), please provide contact and EIN information for your fiscal sponsor):  
\_\_\_\_\_
6. Organization's fiscal year start date (month, day): \_\_\_\_\_
7. Organization's fiscal year end date (month, day): \_\_\_\_\_
8. Total budget for the current fiscal year: \_\_\_\_\_
9. Mission statement: \_\_\_\_\_
10. Does your organization's executive director/formal leader self-identify as Black, Indigenous, or a Person of Color?
  - a. Yes
  - b. No
  - c. Unknown
  - d. Prefer not to answer
  - e. Organization does not have an executive-level leader
11. Is your organization a Native-led nonprofit or Tribal-serving organization? If so, please describe your governance structure and how Tribal leadership is involved.
12. We recognize some organizations have shared leadership structures (e.g., co-executive directors). Please feel free to provide additional identity information about individuals in senior-most decision-making positions, if applicable.
13. What percentage of your staff, board, and constituents self-identify as Black, Indigenous, or People of Color?
  - a. Staff
    - i. 0%-25%
    - ii. 26% - 50%
    - iii. 51% - 75%
    - iv. 76% - 100%
    - v. Prefer not to answer
    - vi. N/A
  - b. Board
    - i. 0-25%

- ii. 26% - 50%
- iii. 51% - 75%
- iv. 76% - 100%
- v. Prefer not to answer
- vi. N/A

c. Constituents

- i. 0% - 25%
- ii. 26% - 50%
- iii. 51% - 75%
- iv. 76% - 100%
- v. Prefer not to answer
- vi. N/A

14. We recognize that race intersects with other aspects of identity. Is there other identity information (gender, sexual orientation, people with disabilities, immigrants, returning citizens, etc.) about your staff, leadership, and/or your constituents that you want to share? If so, please describe:

\_\_\_\_\_.

**Información General:**

**Punto de Contacto**

1. Nombre: \_\_\_\_\_
2. Título/afiliación: \_\_\_\_\_
3. Número de Teléfono:: \_\_\_\_\_
4. Correo electrónico: \_\_\_\_\_
5. Como se enteró de esta oportunidad de subvención?
  - a. Correo electrónico de NGGC
  - b. Redes sociales
  - c. Búsqueda en internet
  - d. Referido por un beneficiario anterior del NGGC
  - e. Otro: Escribir

**Información de la Organización**

1. Nombre de la organización: \_\_\_\_\_
2. Dirección física de correo: \_\_\_\_\_
3. Sitio web (si su organización no tiene sitio web independiente, favor incluir cualquier enlace, como una página de Facebook) que muestra su trabajo:  
\_\_\_\_\_
4. ¿Cuenta su organización con un patrocinador fiscal? Sí / No

5. Número de identificación federal (EIN, por sus siglas en inglés). (Si su organización no cuenta con estatus 501(c)(3), proporcione la información de contacto y el EIN de su patrocinador fiscal): \_\_\_\_\_
6. Año fiscal de la organización: fecha de inicio (mes, día):  
\_\_\_\_\_
7. Año fiscal de la organización: fecha de finalización (mes, día):  
\_\_\_\_\_
8. Presupuesto total de la organización para el año fiscal en curso:  
\_\_\_\_\_
9. Misión de la organización: \_\_\_\_\_
10. ¿El director ejecutivo o líder formal de su organización se identifica como una persona negra, indígena, o una persona de color?
  - a. Sí
  - b. No
  - c. No sé
  - d. Prefiero no contestar
  - e. La organización no tiene un líder a nivel ejecutivo
11. Es su organización liderada por Nativos o una organización que provee servicios a tribus? De ser así, favor describir cómo es su estructura de gobernanza y cómo están involucrados los líderes Tribales.
12. Reconocemos que hay organizaciones cuyos roles de liderazgo son compartidos (ej. co-directores ejecutivos). Use este espacio para dar mayor información de identidad sobre lxs individuales en posiciones de liderazgo, si aplica.
13. ¿Qué porcentaje de su personal, junta directiva y beneficiarios se identifica como persona negra, indígena o de color (BIPOC)?
  - a. Personal
    - i. 0%-25%
    - ii. 26% - 50%
    - iii. 51% - 75%
    - iv. 76% - 100%
    - v. prefiero no contestar
    - vi. no aplica
  - b. Junta directiva
    - i. 0%-25%
    - ii. 26% - 50%
    - iii. 51% - 75%
    - iv. 76% - 100%
    - v. prefiero no contestar
    - vi. no aplica

- c. Beneficiarios
  - i. 0%-25%
  - ii. 26% - 50%
  - iii. 51% - 75%
  - iv. 76% - 100%
  - v. prefiero no contestar
  - vi. no aplica

14. Reconocemos que la raza se cruza con otros aspectos de la identidad. ¿Existe otra información sobre la identidad (género, orientación sexual, personas con discapacidad, inmigrantes, ciudadanos que regresan a la comunidad después de haber estado encarcelados, etc.) sobre su personal, liderazgo y/o sus beneficiarios que desee compartir? Si es así, descríbala:

---

### **Application Questions**

Though we do not have word or character limits, we encourage short, clear answers – no more than 2–4 paragraphs (around 300–600 words) per question.

We know that organizations have different leadership structures, capacities, and styles of work. There's no "perfect" way to answer – just help us understand how you are working with your community to build wealth or financial security through housing justice work, which aims to ensure that everyone has access to housing that promotes their health, well-being, and upward mobility. The strongest applicants define their understanding of the need they seek to address and draw a clear throughline to how it shapes the way they approach their community and assess their impact.

To respond to the application questions via audio or video, please share a link in each text box to a file that can be streamed (e.g., YouTube, Vimeo, Google Drive, SoundCloud, etc.). Each recording should be no more than 2 minutes long.

Please note: To ensure NCGC members score consistently across applications, we will only review the information provided within the "four corners" of this application. If you add links or attachments to external sources, such as your website or social media, they will not be reviewed as part of the grantmaking process.

\*\*\* REMINDER: The application will not save your progress. Please draft your responses in another place (like Microsoft Word) and then copy and paste them onto the form when you are ready to submit.

1. **How do you work with people to build wealth or financial security through access to housing that promotes their health, well-being, and upward mobility? (25% of weighted score)**

Tell us briefly about your programs or activities that work with individuals and families to strengthen their financial future. Please include how your organization defines and understands the need you seek to address, and how this shapes your approach.

2. **How has your work made a difference? (25% of weighted score)**  
Share a few examples or stories that show the impact of your organization. You can use personal stories, data, or both – whatever best shows the change you are making. As much as possible, we recommend sharing about how you sustain your impact, whether for an individual or a community. The strongest applicants demonstrate the organization's commitment, effectiveness, and responsiveness to the needs of their community.
3. **Who do you serve, and how do you involve them in your work? (25% of weighted score)**  
Tell us about your community (this can include factors like geography, age, socio-economic class, race, ethnicity, and/or others). How do you listen to them, include their ideas, or involve them in shaping your work? (If you are a collective, member-led, or non-hierarchical organization, or applying as a coalition, feel free to explain that too!) We are especially interested in applicants that center the expertise and lived experiences of people impacted by inequities in their work by creating opportunities for them to influence decision-making and direction of the work.
4. **What is your vision for your work and community, and how would NGGC's funding support you in meeting your goals? (25% of weighted score)**  
Tell us about your organization's vision for the work you do and the community you work with. We recognize that NGGC grants are small and meant for general operating support. The strongest applicants also share 2-3 specific, concrete, and realistic goals that align with NGGC's focus, and explain the impact of our grant on these goals given the amount.

### **Preguntas Narrativas**

Aunque no tenemos límites de palabras o caracteres, recomendamos respuestas breves y claras: no más de 2 a 4 párrafos (alrededor de 300 a 600 palabras) por pregunta.

Sabemos que las organizaciones tienen diferentes estructuras de liderazgo, capacidades y estilos de trabajo. No existe una forma "perfecta" de responder; solo ayúdenos a comprender cómo trabajan con su comunidad para construir patrimonio o seguridad financiera a través de la justicia de vivienda, la cual busca garantizar que todos tengan acceso a una vivienda que promueva su salud, bienestar y movilidad ascendente. Los candidatos más sólidos definen su comprensión de la necesidad que buscan abordar y trazan un hilo conductor claro sobre cómo esto moldea la manera en que se acercan a su comunidad y evalúan su impacto.

Para responder a las preguntas de la aplicación mediante audio o video, comparta un enlace en cada cuadro de texto a un archivo que pueda reproducirse por transmisión (ej. YouTube, Vimeo, Google Drive, SoundCloud, etc.). Cada grabación no debe superar los 2 minutos de duración.

**Tome nota:** Para garantizar que los miembros del NGGC califiquen todas las propuestas de manera uniforme, solo revisaremos la información proporcionada dentro de los "límites" de esta solicitud. Si añade enlaces o archivos adjuntos a fuentes externas, como su sitio web o redes sociales, estos no serán revisados como parte del proceso de concesión de subvenciones.

\*\*\* RECORDATORIO: el formulario de la aplicación no guardará sus respuestas. Favor escribir sus respuestas en otro programa (como Microsoft Word) y después copiarlas y pegarlas en el formulario cuando ya quiera enviar la aplicación.

1. **¿Cómo trabaja su organización con la comunidad para construir patrimonio y/o seguridad financiera mediante el acceso a una vivienda que promueva su salud, bienestar y movilidad ascendente? (25% de la calificación ponderada)**

Cuéntenos brevemente sobre sus programas o actividades que trabajan con personas y familias para fortalecer su futuro financiero. Por favor, incluya cómo su organización define y comprende la necesidad que busca abordar, y cómo esto moldea su enfoque.

2. **¿Cómo ha marcado una diferencia el trabajo de su organización? (25% de la calificación ponderada)**

Comparta algunos ejemplos o historias que demuestran el impacto de su organización. Puede usar historias personales, datos cuantitativos, o una combinación de ambos; lo que considere que mejor ilustre su impacto. En la medida de lo posible, recomendamos compartir cómo sostienen su impacto, ya sea para una persona o para una comunidad. Los candidatos más sólidos demuestran el compromiso, la eficacia y la capacidad de respuesta de la organización ante las necesidades de su comunidad.

3. **¿A quienes sirve su organización y cómo los involucra en su trabajo? (25% de la calificación ponderada)**

Cuéntenos acerca de su comunidad (esto puede incluir factores geográficos, edad, clase socioeconómica, raza y etnia, u otros que considere relevantes). ¿Cómo escucha a la comunidad, tiene en cuenta sus ideas o los involucra en darle forma a sus programas? (Si su organización es un colectivo, liderado por sus miembros, o una organización sin jerarquía inclúyalo también!)

Cuéntenos sobre su comunidad (esto puede incluir factores como geografía, edad, clase socioeconómica, raza, etnia y/u otros). ¿Cómo los escucha, incluye sus ideas o los involucra en la configuración de sus programas? (Si su organización es un colectivo liderada por sus miembros, no jerárquica, o si se postula como coalición, ¡inclúyalo también!). Nos interesan especialmente los candidatos que centran su trabajo en el conocimiento y las experiencias de vida de las personas afectadas por las desigualdades, creando oportunidades para que influyan en la toma de decisiones y en la dirección del trabajo.

4. **¿Cuáles son sus metas y cómo le ayudaría la subvención de NGGC para lograrlas? (25% de la calificación ponderada)**

Cuéntenos sobre la visión de su organización respecto al trabajo que realiza y la comunidad a la que sirve. Reconocemos que las subvenciones del NGGC son pequeñas y están destinadas al apoyo operativo general. Los candidatos más sólidos comparten también 2 o 3 metas específicas, concretas y realistas que se alineen con el enfoque del NGGC, y explican el impacto que tendría nuestra subvención en dichas metas considerando el monto otorgado.